

## Eerste stappen bij internationaal ondernemen

### ZELF KIEZEN WELKE VENNOOTSCHAPSREGELS OP JE ONDERNEMING VAN TOEPASSING ZIJN? DAT KAN!

Je statuten bepalen welke nationale regels op vennootschap van toepassing zijn. Zo kan je als ondernemer de Belgische vennootschapsregels laten gelden op je onderneming, zelfs als je de onderneming wil verhuizen naar een ander land. Omgekeerd kan een buitenlandse onderneming zijn vestiging verplaatsen naar België zonder verlies van zijn eigen nationale regels. Dat maakt internationaal ondernemen een stuk aantrekkelijker. Zorg daarom dat je statuten in orde zijn. Vraag hiervoor advies aan een notariskantoor.

- ! **Opgelet!** Dit geldt enkel voor de vennootschapsregels. Fiscaal- en sociaalrechtelijke regels blijven hun eigen aanknopingspunten hanteren.
- Bovendien geldt vandaag een specifieke procedure voor internationale zetelverplaatsing en de omzetting van vennootschapsvorm. Dit is om je aandeelhouders en schuldeisers te beschermen. De notaris zal je ook hierover kunnen adviseren.

Er zijn heel wat subsidiemogelijkheden voor ondernemingen die internationaal willen groeien.

- voor ondernemingen die willen deelnemen aan buitenlandse beurzen.
- voor ontwikkeling en vertaling van internationale commerciële bedrijfscommunicatie.
- belastingvrijstelling voor de aanwerving van een 'diensthoofd voor uitvoer'.

Raadpleeg de subsidiedatabank voor nog meer mogelijkheden!



### IMPORTEREN

Goederen importeren vanuit het buitenland en deze verspreiden op de lokale markt? De verplichtingen hangen in eerste instantie af van of het over Europese goederen gaat of niet. Neem een kijkje op de website van [Unizo Internationaal](#) om heel wat nuttige informatie terug te vinden.



### EXPORTEREN

Lokaal geproduceerde goederen aanbieden op de internationale markt? Houd rekening met internationale of plaatselijke regelgeving. [Flanders Investment & trade \(FIT\)](#) helpt je hier graag bij verder.

